Arbeitszeugnis

Herr **Christian Niebisch**, geboren am **20.02.1973**, war in der Zeit vom **01.01.2018 bis zum 31.12.2021** bei der **LEDKON GmbH**, Robert-Bosch-Str. 18, 61267 Neu-Anspach, tätig. Die LEDKON GmbH ist ein Unternehmen im Bereich moderner LED-Technik (Industrie- und Sportstättenbeleuchtung), sowie Stromerzeugung durch Photovoltaik, mit Hauptsitz in Neu-Anspach und einer Zweigniederlassung in Limburg an der Lahn, in Regensburg, Hamburg und Dresden. Der Schwerpunkt unseres Unternehmens liegt in der Entwicklung, Vermarktung und Umsetzung von LED-Lösungen für gewerbliche, industrielle und kommunale Kunden. Des Weiteren zählen zu unseren Kunden sämtliche Sportvereine. Wir verbauen zurzeit ca. 800 Flutlichtanlagen in Fußballstadien im Jahr.
Zu unsere sensiblen Kunden zählt die Deutsche Bahn.

Herr Niebisch war in unserem Unternehmen in leitender Funktion im Bereich **Marketing** (Head of Marketing)**, Vertrieb und Unternehmensentwicklung** tätig. Seine Aufgabe war es insbesondere, die Marketingaktivitäten für die LEDKON GmbH sowie weitere mit mir verbundene Gesellschaften aufzubauen, zu strukturieren und mit dem Vertrieb enger zu verzahnen. Darüber hinaus sollte er als Bindeglied zwischen Geschäftsführung, Führungskräften der jeweiligen Gesellschaften, Vertrieb und externen Partnern wirken.

Herrn Niebisch kannte ich bereits aus früheren beruflichen Zusammenhängen, als er Geschäftsführer der BROXUM GmbH war und ich als Vorstand Finanzen und Personal der **Sparkasse Frankfurt** tätig war. Schon damals habe ich seine Arbeitsweise, sein breites Fachwissen, seine Loyalität und seine sehr pragmatische Art, Themen anzugehen, sehr geschätzt. Aus diesem Grund habe ich Herrn Niebisch später bewusst für die LEDKON GmbH engagiert.

Zu seinen Aufgaben gehörten im Wesentlichen:

- Aufbau und Strukturierung einer leistungsfähigen Marketingorganisation
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen für mehrere Gesellschaften
- Positionierung der LEDKON GmbH und ihrer Produkte im B2B-Markt
- Erstellung und Weiterentwicklung von Verkaufs-, Präsentations- und Vertriebsunterlagen (zu Beginn)
- Konzeption und Umsetzung von Print- und Online-Marketingmaßnahmen (zu Beginn)
- Weiterentwicklung der digitalen Außendarstellung
- Erstellung von Produktinformationen, Referenzen, Texten und vertriebsunterstützenden Unterlagen
- Unterstützung des Vertriebs bei Kundenansprache, Projektkommunikation und Leadgewinnung
- Aufbereitung technischer Produktinformationen für unterschiedliche Zielgruppen
- Mitwirkung bei Kundenterminen, Präsentationen, Projektangeboten und B2B-Vertriebsmaßnahmen
- Abstimmung mit Geschäftsführung, Führungskräften, Vertrieb, Technik, Kunden und externen Dienstleistern
- Unterstützung der Geschäftsführung in organisatorischen und operativen Fragen
- Organisation von Messen und Roadshows (ca. 200 p. A.)

Herr Niebisch brachte von Beginn an sehr viel Erfahrung, Fachwissen und Eigeninitiative mit. Gerade in der Anfangsphase seiner Tätigkeit war dies für uns besonders wertvoll, da verschiedene Themen im Marketing und Vertrieb neu geordnet und professioneller aufgestellt werden mussten. An dieser Stelle sei erwähnt, dass Herr Niebisch ein „Zahlenmensch“ ist, er arbeitete stets gewinnoptimiert und trug wesentlich zum Wachstum bei. Er ging die ihm übertragenen Projekte sehr pragmatisch, zielorientiert und mit großer Umsetzungsstärke an.
Besonders hervorzuheben ist, dass Herr Niebisch Marketing und Vertrieb nie getrennt voneinander betrachtet hat. Er verstand sehr gut, dass Marketing nicht nur der Außendarstellung dient, sondern den Vertrieb konkret unterstützen, neue Kundenkontakte schaffen und die Marktposition eines Unternehmens stärken muss. Diese Denkweise hat unserer Arbeit sehr geholfen. Ein weiterer wichtiger Punkt war sein Umgang mit Menschen. Herr Niebisch hatte ein gutes Gespür für die ihm anvertrauten Mitarbeitenden und für die unterschiedlichen Persönlichkeiten im Unternehmen. Durch seine ruhige, klare und einfühlsame Art konnte er manche schwierige Situation entschärfen und zu einer besseren Zusammenarbeit beitragen. Gerade diese menschliche Seite war für uns in der damaligen Unternehmenssituation (starkes Wachstum) sehr wichtig. In seiner Funktion als Bindeglied zwischen Geschäftsführung und Führungskräften wie CTOs und CSOs, war Herr Niebisch für mich persönlich eine wertvolle Unterstützung. Er handelte loyal, zuverlässig und mit einem guten Blick für das Machbare. Aufgrund seiner Erfahrung (gerade im Vertrieb) in verschiedenen Unternehmen konnte er Themen realistisch einschätzen und praktische Lösungen entwickeln.
Seine Arbeitsweise war strukturiert, lösungsorientiert und zuverlässig. Auch bei mehreren parallelen Aufgaben oder kurzfristigen Anforderungen behielt Herr Niebisch den Überblick. Er arbeitete selbstständig, dachte mit und brachte sich auch dort ein, wo Themen noch nicht klar definiert waren. Seine Ergebnisse waren praxisnah, gut vorbereitet und für Vertrieb, Kunden und interne Ansprechpartner gut nutzbar.

Herr Niebisch überzeugte durch ein sehr gutes Verständnis für Marketing, Vertrieb, Kommunikation und technisch geprägte Produkte. Komplexere Inhalte konnte er so aufbereiten, dass sie verständlich und professionell eingesetzt werden konnten. Dies galt sowohl für Kundenunterlagen als auch für Präsentationen, digitale Inhalte und vertriebsunterstützende Maßnahmen. Unsere Facebookseite hat gegenüber dem Wettbewerb doppelt so viele Follower. Über XING konnten wertvolle Unternehmens-Kontakte geknüpft werden.

Herr Niebisch erfüllte die ihm übertragenen Aufgaben **stets zu unserer vollsten Zufriedenheit**. Seine Leistungen entsprachen jederzeit unseren sehr hohen Erwartungen.
Sein Verhalten gegenüber der Geschäftsführung, Führungskräften, Mitarbeitenden, Kunden, Geschäftspartnern und externen Dienstleistern war **jederzeit vorbildlich**. Er wurde fachlich wie menschlich sehr geschätzt.

Herr Niebisch scheidet zum 31.12.2021 aus unserem Unternehmen aus. Hintergrund seines Ausscheidens war, dass ich aus gesundheitlichen Gründen die Aufgaben als Geschäftsführer nicht weiter ausüben kann und die Geschäftsführung anschließend durch meinen Nachfolger (Neffe) übernommen wurde. Aus meiner Sicht wäre Herr Niebisch aufgrund seiner Erfahrung, seiner Persönlichkeit und seiner Kenntnis unserer Unternehmensstruktur sehr gut für eine weiterführende

Geschäftsführungsfunktion geeignet gewesen. Er entschied sich jedoch, diese Funktion nicht zu übernehmen, was ich sehr bedauert habe.

Wir danken Herrn Niebisch für seine **stets sehr wertvolle Arbeit**, seine Loyalität und die vertrauensvolle Zusammenarbeit. Für seinen weiteren beruflichen und privaten Weg wünschen ich ihm weiterhin viel Erfolg und persönlich alles Gute.

Neu-Anspach, den 28.12.2021

Norbert Schmidt
Geschäftsführer LEDKON GmbH