BEWERBUNG ALS – DAS ENTSCHEIDEN SIE

Mehr Kunden. Oder weniger Kosten.

Etwas anderes ist es nicht. Alles, was heute unter dem Wort KI verkauft wird, zahlt sich an genau zwei Stellen aus: Es kommen mehr Aufträge herein, oder dieselbe Arbeit kostet weniger Zeit. **Was sich keiner dieser beiden Seiten zuordnen lässt, ist Beiwerk** – und darüber müssen wir nicht sprechen.

WAS ICH MACHE

Ich verkürze und beschleunige Prozesse durch KI.

Das ist meine Bewerbung. **Auf welche Stelle, entscheiden Sie** – hier steht, was ich löse und beschleunige. Ob daraus eine Stelle wird, ein eigener Bereich, ein Auftrag oder eine Absage: **entscheiden Sie.**

17.000 €

So viel Personalzeit bindet wiederkehrende Routine in einem Betrieb mit 35 Mitarbeitenden pro Jahr – zwei Personen, je etwa 45 Minuten am Tag, gerechnet mit Vollkosten. **Das Geld ist längst ausgegeben.** Die Frage ist nur, wofür.

Modellrechnung: 220 Arbeitstage im Jahr, Personalvollkosten. Offen nachzulesen auf mrpetzai.de.

Warum beide Seiten dieselbe Rechnung sind

Eine Anfrage, die abends um acht liegen bleibt und am nächsten Morgen bei einem anderen landet, kostet Umsatz. Eine Stunde, die jeden Tag für dasselbe Abtippen draufgeht, kostet Lohn. **Beides sind Löcher im selben Eimer** – und beide lassen sich mit denselben Werkzeugen schließen.

Christian Niebisch · 015562 511169
www.mrpetzai.de

01 Was sich lösen und beschleunigen lässt

UMSATZ

Anfragen gehen nicht verloren

Beantwortet, sortiert und weitergeleitet – auch abends und samstags.

KOSTEN

Angebote entstehen aus Ihren bisherigen

Statt jedes Mal neu getippt zu werden. Sie prüfen und geben frei.

VORSPRUNG

Sichtbar ohne Anzeigenbudget

Eigene Inhalte, regelmäßig und automatisch – bis zur eigenen Onlinezeitung.

5 → 16 Mio. €

So hat sich der Umsatz meines letzten Arbeitgebers entwickelt – ein Betrieb mit über 140 Mitarbeitenden, ich dort als COO und CSO. **Keine Selbsteinschätzung**, sondern so im Arbeitszeugnis, unterschrieben vom Geschäftsführer.

Was Sie in mir bekommen

Jemanden, der Vertrieb und Marketing wirklich gemacht hat, der weiß, wie schwer gute Leute zu bekommen sind, und der die Lage eines Geschäftsführers kennt. **Kein System, das hingestellt wird und dann steht** – jemand, der im Zweifel selbst mit anfasst.

DER NÄCHSTE SCHRITT

Zwanzig Minuten über Teams. Sie schlagen drei Termine vor, abends geht auch.

Christian Niebisch · 015562 511169
christian.niebisch@mrpetzai.de · www.mrpetzai.de